



Екатерина Дмитриевна КОПЫТОВА,
младший научный сотрудник
Института социально-экономического развития территорий
Российской академии наук,
г. Вологда

Ключевые слова: предприятия, вклад, резервы, бюджет, региональное развитие.

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА РАБОТЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАК РЕЗЕРВ ПОПОЛНЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Статья посвящена анализу производственно-финансовых показателей деятельности крупнейших предприятий химической промышленности. Выявлено, что они играют значительную роль в формировании доходной базы бюджета территории. Вместе с тем автором выявлены дополнительные источники увеличения их вклада, на основании которых предложены рекомендации для органов власти по совершенствованию нормативно-правового поля.

Химическая промышленность, представляющая собой одну из ведущих отраслей тяжелой индустрии, является научно-технической и материальной базой химизации народного хозяйства и играет исключительно важную роль в развитии производительных сил, укреплении обороноспособности государства и в обеспечении жизненных потребностей общества. Она включает производство нескольких тысяч различных видов продукции, по количеству которых уступает только машиностроению. Ее функционирование позволяет решить технические, технологические и экономические проблемы, создавать новые материалы с заранее заданными свойствами, заменять металл в строительстве, машиностроении, повышать производительность и экономить затраты общественного труда.

В данной связи актуальным является оценка вклада предприятий химической промышленности в региональное развитие, а также поиск резервов его увеличения в бюджетную систему территорий.

В работе использовались общенаучные методы исследования (логический, системный подходы, структурно-функциональный анализ, метод обобщения), статистические (группировки, выборки, сравнения и обобщения), а также графические и табличные приемы визуализации данных. Исследование базировалось на подходе, заключающемся в рассмотрении динамики показателей бюджетной системы регионов во взаимосвязи с деятельностью крупнейших корпораций [2–5; 11].

Объектом исследования выступают предприятия химической промышленности (АО «ФосАгро» и «Акрон»). Его информационной базой явились годовые отчеты хозяйствующих субъектов, составленные как по международным стандартам (консолидированная финансовая отчетность), так и в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета. Использовались данные Росстата и Федеральной налоговой службы.

Стоит отметить, что акционерные общества «ФосАгро» и «Акрон» входят в число крупней-

ших мировых производителей минеральных удобрений. Основной вид деятельности предприятий — производство и реализация фосфо-азото-калийсодержащих удобрений, фторосолей и других химических продуктов.

АО «Акрон» в российской химической отрасли наибольшую долю занимает на рынке калийных и азотных удобрений (соответственно 17,9 и 8,3% в 2015 г.; табл. 1).

Выпуск минеральных удобрений в 2015 г. сократился в результате снижения производства азотных, что обусловлено меньшим выпуском аммиака в связи с проведением плановых капитальных ремонтов по модернизации оборудования для повышения экологичности производств. Это повлекло за собой незначительное снижение объемов продаж.

Приоритетными рынками для АО «Акрон» в 2015 г. продолжали оставаться рынки России, Китая, Латинской Америки [12, с. 77]. Вместе с тем отчетность хозяйствующих субъектов содержит крайне непрозрачную информацию об экспортных продажах, в связи с этим большинство показателей для анализа рынка сбыта рассчитано автором. В 2010–2012 и 2014–2015 гг. средние экспортные цены АО «Акрон» сложились ниже мировых на 12%, в результате, по нашим расчетам, предприятие недополучило выручки от реализации продукции 104 млрд руб., или более 20 млрд руб. в год. Дополнительный налог на прибыль с этой

суммы мог бы составить 21 млрд руб., то есть ежегодно 4 млрд руб. (табл. 2).

АО «ФосАгро» является крупнейшим российским экспортером фосфорных удобрений. Однако данные об объеме продаж представлены только в страны СНГ, Азию и Индию (в страны Европы, Северную и Латинскую Америку данные отсутствуют). Следовательно, определить расчетным путем экспортную цену реализации возможно только на основе данных географических регионов.

Поскольку в 2012–2015 гг. средние экспортные цены АО «ФосАгро» сложились ниже мировых на 50%, в результате, по нашим расчетам, предприятие недополучило выручки от реализации продукции 46 млрд руб., или более 11,5 млрд руб. в год. Дополнительный налог на прибыль с этой суммы мог бы составить 9 млрд руб., то есть ежегодно 2,3 млрд руб. (табл. 3).

Таким образом, в результате занижения цен реализации общая сумма расчетной недополученной выручки от экспортных продаж предприятий химической промышленности в 2009–2015 гг. составила 151 млрд руб., или 32,5 млрд руб. в год. Дополнительно исчисленный с этой суммы налог на прибыль оценивается в 30 млрд руб., или 6,5 млрд руб. в год, в том числе: в федеральный бюджет — 3 млрд руб. (0,6 млрд руб. в год); в территориальные бюджеты — 27,2 млрд руб., из них в бюджеты:

Таблица 1. Выпуск минеральных удобрений

Вид продукции	2012		2013		2014		2015		2015 в % к	
	тыс. т.	%*	тыс. т.	%	тыс. т.	%	тыс. т.	%	2012	2014
Минеральные удобрения	877	5,2	952	5,5	966	5,2	910	4,8	103,8	94,2
в т.ч. азотные	697	8,7	767	9,3	781	9,5	722	8,3	103,6	92,4ц
Фосфатные	180	5,7	185	6,0	185	6,0	188	5,7	104,4	101,6
Калийные	0	0	0	0	0	0	0	0	х	х
Калийные удобрения (полученные на базе одинарных калийных удобрений)	189	18,4	185	19,1	196	19,8	19,7	17,9	104,2	100,5

*Источник: пояснительная записка к годовой бухгалтерской отчетности АО «Акрон» за 2013 г. и 2015 г. (с. 70).
* — доля в российской отрасли, %*

Таблица 2. Расчет дополнительных резервов от экспортных продаж АО «Акрон»

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	Всего за 2009–2015	В среднем за 2009–2015
Объем экспорта, тыс. т	4565	5556	5994	6033	6181	6300	6296	40925	5846,4
Средняя экспортная цена, долл./т	525,6	204,	240,7	385,1	351,3	310,7	292,6	2310	330,0
Средняя мировая цена, долл./т	406,7	380,0	485,0	476,7	286,6	337,8	341,7	х	387,8
Разница в ценах, %	29,2	-46,3	-50,4	-19,2	22,6	-8,0	-14,4	х	-12,4
Выручка при продаже по мировым ценам, млн руб.	61395,0	69267,7	90282,3	92494,5	55622,8	55389,0	35292,3	459743,6	65677,7
Фактическая выручка, млн руб.	79344,0	37185,8	44806,1	74721,3	68179,6	50945,4	30221,0	385403,3	55057,6
Недополученная выручка, млн руб.	–	32081,9	45476,2	17773,2	–	4443,6	5071,3	104846,2	20969,2
Дополнительный налог на прибыль, млн руб.	–	6416,4	9095,2	3554,6	–	888,7	1014,3	20969,2	4193,8
В федеральный бюджет	–	641,6	909,5	355,5	–	88,9	101,4	2096,9	419,4
В региональный бюджет	–	5774,7	8185,7	3199,2	–	799,8	912,8	18872,3	3774,5

Источник: рассчитано автором на основе данных годовой отчетности АО «Акрон».

– Новгородской области – 18,9 млрд руб. (3,8 млрд руб. в год);

– Вологодской области – 8,3 млрд руб. (2,1 млрд руб. в год).

Переходя к анализу финансовых результатов деятельности предприятий, стоит отметить, что 2013–2014 гг. характеризовались нестабильными рыночными условиями для отрасли минеральных удобрений (снижение спроса и цен на основные виды удобрений), в результате чего предприятия химической промышленности демонстрировали падение чистой прибыли. Прибыль АО «ФосАгро» в 2013 г. уменьшилась на 65% (до 8,6 млрд руб.) на фоне снижения цен на удобрения и одновременного роста себестоимости продукции на 13,6% (табл. 4). Однако в 2014 г. прибыль предприятия увеличилась на 56,2%, а затем в 2,7 раза относительно предыдущего периода.

Увеличение объемов продаж удобрений, рост выручки от продаж и чистой прибыли предприятий в 2015 г. были в первую очередь связаны с благоприятными рыночными условиями и возросшим спросом. В частности, увеличилось приобретение удобрений Китаем на 49%, по сравнению с 2014 г., при сохранении пошлины на неизменном уровне (100 юаней за тонну) в течение всего года (тогда как сезонные пошлины в 2014 г. доходили до уровня 15% от цены) [1].

Причиной снижения прибыли предприятия в 2013 г. является повышение удельного веса коммерческих и административных затрат (табл. 5). Вместе с тем АО «ФосАгро» мог бы увеличить налогооблагаемую базу и за счет этого пополнить доходную часть федерального и регионального бюджетов при условии сохранения удельного веса коммерческих и управленческих затрат в выручке от продаж на уровне 2010 г.

Таблица 3. Расчет дополнительных резервов от экспортных продаж АО «ФосАгро»

Показатели	2012	2013	2014	2015	Всего за 2009–2015	В среднем за 2009–2015
Объем экспорта, тыс. т	2195	2382	2471	2678	9726	2431,5
Средняя экспортная цена, долл./т	241,8	138,1	138,8	212,3	731,0	182,8
Средняя мировая цена, долл./т	476,7	286,6	337,8	341,7	х	360,7
Разница в ценах, %	-49,3	-51,8	-58,9	-37,9	х	-49,5
Выручка при продаже по мировым ценам, млн руб.	33652,5	21435,6	21724,8	15011,6	91824,4	22956,1
Фактическая выручка, млн руб.	17072,2	10330,3	8926,8	9324,6	45654,0	11413,5
Недополученная выручка, млн руб.	16580,2	11105,3	12798,0	5686,9	46170,5	11542,6
Дополнительный налог на прибыль, млн руб.	3316,0	2221,1	2559,6	1137,4	9234,1	2308,5
В федеральный бюджет	331,6	222,1	256,0	113,7	923,4	230,9
В региональный бюджет	2984,4	1999,0	2303,6	1023,6	8310,7	2077,7

Источник: рассчитано автором на основе данных годовой отчетности АО «ФосАгро».

Таблица 4. Основные финансовые показатели предприятий, млн руб.

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2015 в % к	
								2010	2012
АО «ФосАгро»									
Выручка	60800	76951	100518	105303	104566	123124	189732	В 2,5 р.	154,1
Себестоимость	Н.д.	47670	56196	59966	68139	67467	83064	174,2	123,1
Расход по налогу на прибыль	3250	3649	5820	6704	1740	2034	9787	В 2,7 р.	В 4,8 р.
Чистая прибыль	8700	11981	22476	24510	8576	13395	36436	В 3 р.	В 2,7 р.
АО «Акрон»									
Выручка	37542	46738	65431	71128	67904	74631	106055	В 2,8 р.	142,1
Себестоимость	23938	27880	35457	40440	42009	50119	42684	178,3	85,2
Расход по налогу на прибыль	1547	1905	5196	4098	2909	1569	3854	В 2,5 р.	В 2,5 р.
Чистая прибыль	7256	6279	20328	14861	13019	6904	16706	В 2,3 р.	В 2,4 р.

Источники: Отчет об устойчивом развитии АО «ФосАгро» за 2013 год. – С. 46; годовые отчеты АО «ФосАгро» за 2011 г. (с. 1, 26), 2013 г. (с. 75) и 2015 г. (с. 93); годовые отчеты АО «Акрон» за 2011 г. (с. 3, 75), за 2013 г. (с. 55) и за 2015 г. (с. 136).

Таблица 5. Влияние изменения удельного веса коммерческих и административных расходов в выручке АО «ФосАгро» на формирование налога на прибыль, млн руб.

Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2010-2015	
							Всего	В среднем за год
Выручка	76951	100518	105303	104566	123124	189732	700194	116699
Административные расходы	5247	5758	6904	8380	9217	12184	47690	7948,3
Коммерческие расходы	6515	6588	7437	8378	12963	17751	59632	9938,7
Итого	11762	12346	14341	16758	22180	29935	107322	17887
Доля в выручке, %	15,3	12,3	13,6	16,0	18,0	15,8	91	15,2
Админ. и комм. расходы при условии сохранения уд. веса расходов на уровне 2010 г.	11762	15379	16111	15999	18838	29029	107118	17853,0
Разница	0	-3033	-1770	759	3342	906	204	34,0
Дополнительный налог на прибыль	0	-606,7	-354,1	151,9	668,4	181,2	40,8	6,8
В т.ч.: в федеральный бюджет	0	-60,7	-35,4	15,2	66,8	18,1	4,1	0,7
В региональный бюджет	0	-546,0	-318,7	136,7	601,6	163,1	36,7	6,1
<i>Источники: Расчеты автора на основе консолидированных отчетов АО «ФосАгро» за 2011 г. (с. 31), за 2013 г. (с. 31) и за 2015 г. (с. 93).</i>								

В 2015 г. дополнительные поступления налога на прибыль в консолидированный бюджет Российской Федерации, по нашим расчетам, могли бы составить 181,2 млн руб., из них 163,1 млн руб. — в региональный бюджет.

На снижение прибыли повлиял рост доли прочих расходов в выручке на 43,6% в 2013 г., что также послужило фактором снижения прибыли (табл. 6). Вместе с тем, при условии сохранения удельного веса прочих расходов в выручке от продаж на уровне 2009 г., дополнительные поступления налога на прибыль в консолидированный бюджет Российской Федерации, по нашим расчетам, могли бы составить 205,4 млн руб., из них 184,8 млн руб. — в региональный бюджет.

Рост финансовых показателей АО «Акрон» обусловлен также снижением удельного веса коммерческих и административных затрат в выручке от продаж (табл. 7). При сохранении

удельного веса коммерческих и административных расходов на уровне 2009 г. достигнутые объемы прибыли и налога на прибыль были бы утрачены.

Доля прочих расходов в выручке имеет устойчиво понижающий тренд, что явилось фактором роста прибыли в 2015 г. При сохранении удельного веса данных расходов на уровне 2009 г. достигнутые объемы прибыли и налога на прибыль были бы утрачены (табл. 8).

Таким образом, в 2013 г. финансовое положение предприятий характеризовалось как неустойчивое. Основными факторами снижения прибыли явились: рост себестоимости продаж, материальных затрат, коммерческих, административных и прочих расходов, а также рост цен на сырье. В результате данных тенденций отмечено снижение налоговой нагрузки за исследуемый период, которая рассчитана исходя из фактически уплаченных в бюджет налогов (рисунок).

Таблица 6. Влияние изменения удельного веса прочих расходов в выручке АО «ФосАгро» на формирование налога на прибыль, млн руб.

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2010–2015	
								Всего	В среднем за год
Прочие расходы, всего	664	1833	1246	966	1378	1898	1408	9393	1341,9
В % к выручке	1,1	2,4	1,2	0,9	1,3	1,5	0,7	9,2	1,3
Прочие расходы при условии сохранения уд. веса расходов на уровне 2010 г.	664	846	1106	1158	1150	1354	2087	8366	1195,2
Разница	0	987	140	-192	228	544	-679	1027	146,7
Дополнительный налог на прибыль	0	197,3	28,1	-38,5	45,6	108,7	-135,8	205,4	29,3
В т. ч.: в федеральный бюджет	0	19,7	2,8	-3,8	4,6	10,9	-13,6	20,5	2,9
В региональный бюджет	0	177,6	25,3	-34,6	41,0	97,9	-122,2	184,8	26,4

Источники: рассчитано автором на основе консолидированных отчетов об устойчивом развитии АО «ФосАгро» за 2011 г. (с. 31), за 2013 г. (с. 46) и за 2015 г. (с. 26).

Таблица 7. Влияние изменения удельного веса коммерческих и административных расходов в выручке АО «Акрон» на формирование налога на прибыль, млн руб.

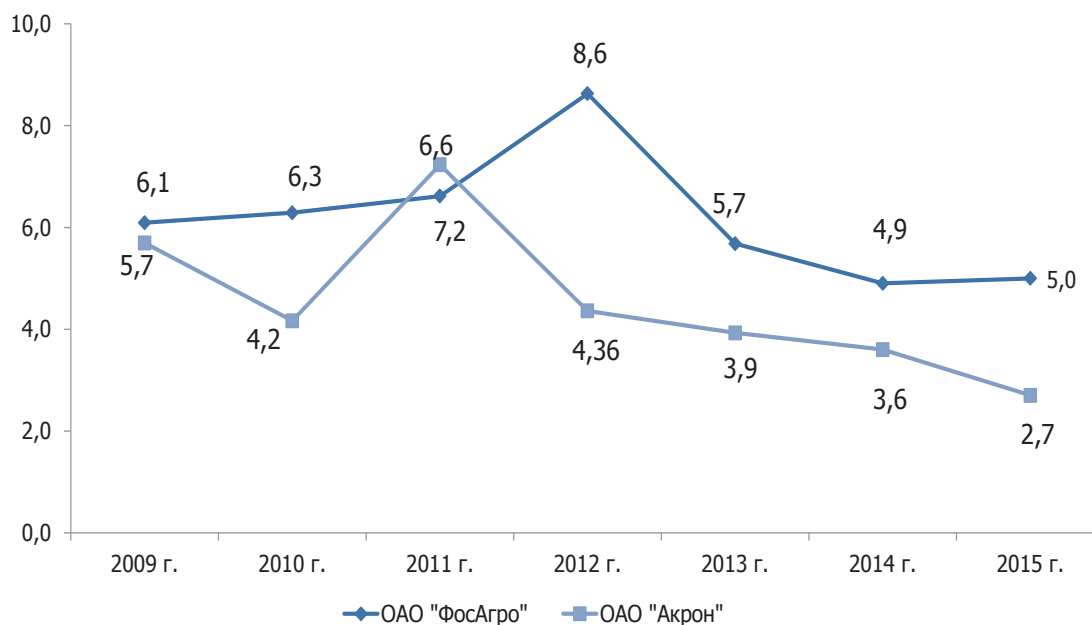
Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2009–2015	
								Всего	В среднем за год
Выручка	37542	46738	65431	71128	67904	74631	106055	469429	67061,3
Коммерческие и административные расходы	3421	4364	4574	5476	5271	6446	8361	37913	5416,1
Доля в выручке, %	9,1	9,3	7	7,7	7,8	8,6	7,9	57,4	8,2
Админ. и комм. расходы при условии сохранения уд. веса расходов на уровне 2009 г.	3421	4253	5954	6473	6179	6791	9651	42723	6103,2
Разница	0	111	-1380	-997	-908	-345	-1290	-4810	-687,1
Дополнительный налог на прибыль	0	22,2	-276,0	-199,3	-181,7	-69,1	-258,0	-961,9	-137,4
В т. ч.: в федеральный бюджет	0	2,2	-27,6	-19,9	-18,2	-6,9	-25,8	-96,2	-13,7
В региональный бюджет	0	20,0	-248,4	-179,4	-163,5	-62,2	-232,2	-865,7	-123,7

Источники: расчеты автора на основе консолидированных отчетов АО «Акрон» за 2011 г. (с. 3, 75), за 2013 г. (с. 55) и за 2015 г. (с. 136).

Таблица 8. Влияние изменения удельного веса прочих расходов в выручке АО «Акрон» на формирование налога на прибыль, млн руб.

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2010–2015	
								Всего	В среднем за год
Прочие расходы, всего	554	204	283	252	178	282	130	1883	134,7
В % к выручке	1,48	0,44	0,43	0,35	0,26	0,38	0,12	3,46	191,2
Прочие расходы при условии сохранения уд. веса расходов на уровне 2010 г.	554	690	286	308	241	196	401	2674	134,5
Разница	0	-486	-3	-56	-63	86	-271	-791	-67,8
Дополнительный налог на прибыль	0	-97,1	-0,5	-11,1	-12,5	17,3	-54,1	-158,2	-12,4
В т. ч.: в федеральный бюджет	0	-9,7	-0,1	-1,1	-1,3	1,7	-5,4	-15,8	-11,3
В региональный бюджет	0	-87,4	-0,5	-10,0	-11,3	15,5	-48,7	-142,4	-20,3

Источники: рассчитано автором на основе консолидированных отчетов об устойчивом развитии АО «Акрон» за 2009 г. (с. 41), за 2011 г. (с. 35), за 2013 г. (с. 26) и за 2015 г. (с. 166).

**Рисунок.** Налоговая нагрузка химических предприятий в 2009–2015 гг., % к выручке

Результаты проведенного анализа позволяют заключить, что отрасль минеральных удобрений играет значительную роль в формировании доходной части бюджета. Вместе с тем выполненные расчеты указывают на наличие резервов увеличения наполняемости бюджетной системы для развития экономики России. По нашим расчетам, за 2009–2015 гг. дополнительные налоговые платежи от Новгородского и Вологодского химических предприятий могли бы составить 6,5 млрд руб. в год, в том числе: в федеральный бюджет — 0,6 млрд руб., в территориальные бюджеты — 5,9 млрд руб., из них в бюджеты:

- ♦ Новгородской области — 3,8 млрд руб.;
- ♦ Вологодской области — 2,1 млрд руб.

Результаты проведенного анализа и расчетов позволили сделать вывод о том, что подобная политика предприятий по отношению к развитию территорий находится в пределах нормативно-правового поля. Нормы действующего закона об акционерных обществах не регулируют предельный объем коммерческих и управленческих издержек, что позволяет хозяйствующим субъектам безгранично увеличивать данные расходы.

Литература

1. Анализ сырьевых рынков. Минеральные удобрения [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://smart-lab.ru/blog/219863.php>.
2. Ильин В. А. Влияние интересов собственников металлургических корпораций на социально-экономическое развитие [Текст]: препринт/В. А. Ильин, А. И. Поварова, М. Ф. Сычев. — Вологда: ИСЭРТ РАН, 2012. — 104 с.
3. Ильин В. А. Влияние интересов собственников металлургических корпораций на национальное и региональное развитие [Текст]/В. А. Ильин // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. — 2011. — № 3. — С. 14–38.
4. Ильин В. А. Проблемы эффективности государственного управления. Бюджетный кризис регионов [Текст]: монография/В. А. Ильин, А. И. Поварова. — Вологда: ИСЭРТ РАН, 2013. — 128 с.
5. Ильин В. А. Проблемы эффективности государственного управления. Тенденции рыночных трансформаций. Кризис бюджетной системы. Роль частного капитала. Стратегия–2020: проблемы реализации [Текст]: монография/В. А. Ильин, А. И. Поварова. — Вологда: ИСЭРТ РАН, 2014. — 188 с.
6. Официальный сайт АО «Акрон» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.akron.ru>.

Следовательно, без изменения законодательных основ добиться повышения вклада предприятий в развитие экономики невозможно. В то время как резервы увеличения вклада предприятий в бюджетную систему существуют. Установлено, что выводы, полученные по итогам анализа деятельности черной металлургии [4; 5; 10], можно применить и к химической промышленности. В частности, сокращение управленческих, коммерческих и прочих издержек обеспечили бы дополнительные налоговые поступления в бюджетную систему РФ, поскольку они учитываются при исчислении налога на прибыль. Предприятия ежегодно уменьшали базу налогообложения. Кроме того, занижение экспортной цены при реализации продукции позволяет судить об использовании предприятиями трейдерных схем сбыта удобрений на мировых рынках.

Таким образом, у органов власти существуют резервы увеличения наполняемости бюджета за счет реализации мероприятий по пересмотру и изменению законодательства в отношении крупнейших налогоплательщиков.

© Копытова Е. Д.

7. Официальный сайт АО «ФосАгро» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.phosagro.ru/>
8. Официальный сайт Федеральной налоговой службы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.nalog.ru/m35/>
9. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.gks.ru/>
10. Поварова А. И. Социально-экономическое положение «регионов-металлургов»: итоги 2011 года [Текст]/А. И. Поварова// Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. — 2012. — № 4 (22). — С. 75–85.
11. Разгулина Е. Д. Вклад крупнейших предприятий металлургической отрасли в развитие территорий/Е. Д. Разгулина// Проблемы развития территории. — 2013. — № 5 (67). — С. 25–32.
12. Разгулина Е. Д. Влияние деятельности крупнейших предприятий химической промышленности на развитие экономики регионов/Е. Д. Разгулина // Проблемы развития территорий. — 2015. — № 6 (80). — С. 73–92.

© Копытова Е. Д.

 **Ekaterina D. KOPYTOVA,**

Junior scientific associate at the Institute of Socio-Economic Development of Territories of the Russian Academy of Sciences, Vologda

**POTENTIAL FOR INCREASING CHEMICAL ENTERPRISES' CONTRIBUTION
TO THE TERRITORIAL BUDGET SYSTEM**

The article is devoted to the analysis of production and financial indicators of the largest chemical enterprises' activity. It reveals that they play a significant role in shaping the revenue base of the territorial budget. Besides, the paper indicates additional sources for raising their contribution. On their basis the author proposes recommendations for the authorities to improve the regulatory environment.

Keywords: enterprises, contribution, reserves, budget, regional development.